

## Johan LEURANGUER

📍 PUJAUT (30) - Mobilité  
☎ +33 6 85 72 23 15  
✉ [johanleuranguer@orange.fr](mailto:johanleuranguer@orange.fr)

🌐 <https://www.linkedin.com/in/johan-leuranguer>

### 🌱 Compétences

- ✓ Vision stratégique et homme d'action
- ✓ Valeur humaine « faire grandir »
- ✓ Engagé, ténacité
- ✓ Orienté client et résultat
- ✓ Intelligence émotionnelle
- ✓ Communiquant averti

### Compétences métier

- Définir les orientations stratégiques
- Gestion d'exploitation de l'activité
- Pilotage de budgets
- Garant de la comptabilité générale / analytique
- Développement commercial, CA et rentabilité
- Management d'équipes, recrutement et formation
- Gestion RH, du personnel et organisation du travail
- Rôle d'interface interne et externe
- Veiller au respect des règles et des normes de sécurité, de qualité et d'hygiène
- Résolution des imprévus et urgences

### Compétences informatiques

- Pack Office Microsoft
- Apicius, Frontrest, Home Résa, Résalys, Véga, EBP

### Compétences linguistiques

- Anglais, courant
- Espagnol, scolaire

### 🎓 Formation

#### Maitrise Mathématiques Appliquées et Sciences Sociales

##### Université des Sciences et Techniques

📅 2001 📍 Montpellier

#### BTS Comptabilité et Gestion

##### Lycée privé

📅 1998 📍 Montpellier

### 📍 Centres d'intérêt

- Sports : Randonnée, Ski, VTT,
- Voyages

Depuis + de 20 ans, je développe mon expertise sur des postes de Direction de Structures. Apporter une vision stratégique, mettre en place les leviers de performance de l'organisation, manager des équipes, tout en étant garant des fonctions RH, comptabilité et sécurité composent mon expérience. A la recherche aujourd'hui d'une opportunité similaire où je pourrai mettre à profit mon expertise, mes compétences et mon savoir-faire.

### 📊 Expérience professionnelle

#### Président - Directeur Général - Résidence 3\*\*\* « Les Balcons de NESTE »

📅 2018 – 2024 📍 Arreau (65)

Développer le poste pour donner suite à une réorganisation d'activité – 600 K €, 8 collaborateurs | Apporter une vision stratégique | Piloter l'activité au quotidien | Développer l'image de marque et assurer le référencement | Manager 8 personnes | Analyser le potentiel de développement

- Anticiper et mettre en place des leviers de rentabilité
  - Optimiser les charges de la société de 25 % permettant d'augmenter la rentabilité
  - Renégocier le choix des fournisseurs, de 50 à 10 et simplifier le parcours fournisseurs
  - Trouver un équilibre de la MS : cartographie des postes clés en fonction de la saisonnalité
- Asseoir l'entreprise comme un acteur de qualité et impulser sa compétitivité
  - Valoriser et mettre en avant la qualité des services proposés
  - Repenser le parcours client → analyse des retours clients et du Yield Management
- Renforcer la performance organisationnelle, dont la refonte des RH : planning, Staffing-Plan
- Mettre en place de la comptabilité générale et analytique ; collaboration Expert-Comptable
- Être garant de l'aspect social de l'entreprise dont l'aménagement du temps de travail
- Accroître l'image de marque sur le territoire local, rôle d'interface auprès de 10 institutionnels
- Développer l'autonomie financière, 60 % du CA réalisé en lien direct avec le client final

#### Directeur d'Entité - Groupe CGH Résidence & SPAS / Groupe HUTTOPIA

📅 2017 – 2018 📍 Font-Romeu (66) / La Plagne (73)

#### Responsable Technique - Groupe SIBLU Villages

📅 2015 – 2017 📍 Montpellier (34)

Restructurer l'activité | Garantir la sécurité et l'application de la législation, rattaché à la DG | 5 000 clients / jour | Manager 15 pers | Interface avec 6 services et + 30 fournisseurs | Budget de + 1 M°

#### Fondateur et Gérant - Résidence Bellevue Sanctuaire

📅 2012 – 2015 📍 Lourdes (65)

- Créer l'entreprise : Business plan, prévisionnel financier > lancement
- Suivre le projet de reconstruction de l'établissement sur 4 mois
- Négocier auprès de 10 fournisseurs et signer + de 10 contrats partenaires, vecteur de visibilité
- Construire la vision de l'entreprise → + 450 K€ en 2 ans
- Développer les relations institutionnelles : CCI, Conseil Régional, les Offices du Tourisme, etc.

#### Directeur de BU - Groupe CGH Résidences & SPAS

📅 2011 - 2012 📍 La Plagne, Les Menuires

#### Responsable Secteur et Direction de BU- Groupe GOELIA Résidences

📅 2009 – 2010 📍 Roquebrune, Villeneuve Loubet

- Gérer 2 entités, refondre la direction régionale, 1.6 M° d'€
- Professionnaliser le service RH, restructurer les partenaires
- Faire monter en compétences 2 directeurs : pratiques de management, gestion, sécurité

#### Diverses missions de Direction d'Entités (saisonnalité)

📅 2003 – 2008 📍 Pyrénées, Paca et Alpes

- Directeur de Résidence 3\*\*\* - Groupe Quiétude Évasion Résidences
- Adjoint de Direction Hôtel 3\*\*\*- Groupe Hôtel du Soleil
- Responsable Technique - Groupe SIBLU Villages 4\*\*\*\*
- Assistant de Direction Hôtel - Hôtel 4 \*\*\*\* - Le Chalet Philibert
- Duty Manager Camping – Groupe SIBLU Villages 4\*\*\*\*
- Responsable Restauration MMV Hôtel et VVF villages 3\*\*\*